



9GEST

GESTIÓN PARA EMPRESAS DE DISTRIBUCIÓN Y TPV

*Mejoramos su
día a día*

Microsoft
CERTIFIED
Technology
Specialist

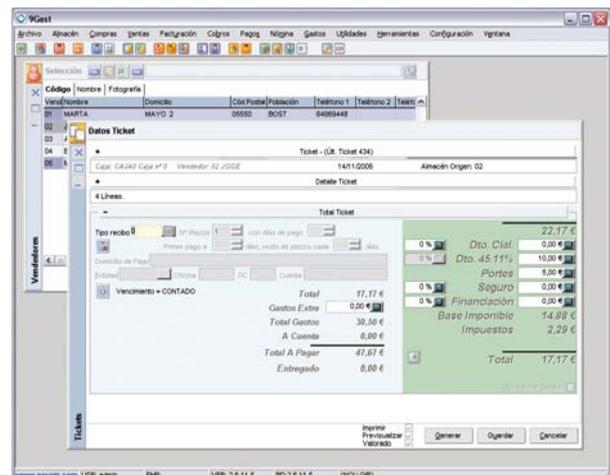
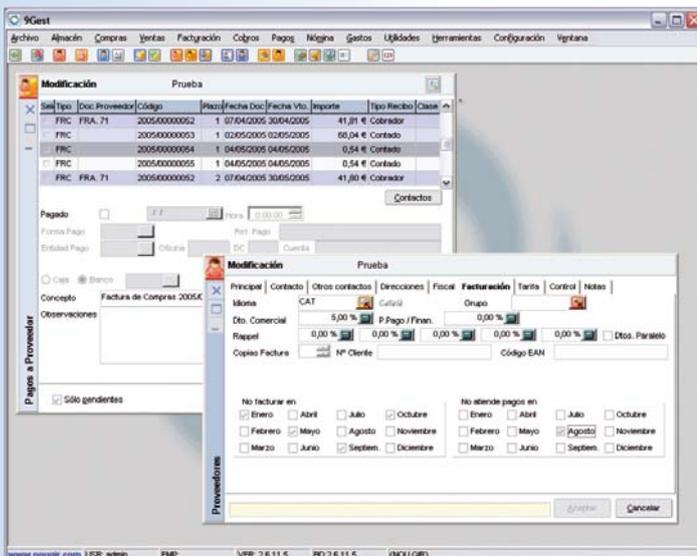
Especialista
Microsoft
en PYMES

Nou Gir Tecnològic, S.L.



¿POR QUÉ 9GEST?

- 1 ▶ Es una aplicación diseñada por y para las empresas de distribución al mayor, detall o punto de venta.
- 2 ▶ Se trata de una solución sectorial en constante desarrollo, mejora y evolución.
- 3 ▶ Se enriquece continuamente con las aportaciones y el conocimiento adquirido de nuestros clientes.
- 4 ▶ Su implantación en la empresa se realiza de forma fácil y rápida. Le ayuda a aumentar su productividad, permitiéndole dedicar todos sus esfuerzos a dirigir su negocio.
- 5 ▶ Le ofrece, en términos generales, una funcionalidad mayor con unos costes de propiedad inferiores respecto a otras soluciones personalizadas del sector. Así mismo tiene la ventaja de ser una solución estándar, flexible y abierta a personalizaciones.
- 6 ▶ Le ayuda afrontar posibles cambios en su estrategia empresarial, como podría ser una orientación de servicios diferente en el cambiante panorama actual.
- 7 ▶ Dispone de un servicio de asesoramiento y soporte, especializado en su sector durante toda la vida del producto.
- 8 ▶ Permite ofrecer a sus clientes, servicio de acceso al catálogo de productos y compra on-line, a través de internet.
- 9 ▶ Facilita sus relaciones con clientes y otras empresas colaboradoras, gracias a los sistemas de comunicación avanzados de los que dispone.





GESTIÓN DE COMPRAS

ARTÍCULOS.

- ▶ Clasificación visual de artículos en familias.
- ▶ Diferentes tipos de artículos: unitarios, tallas y colores
- ▶ Posibilidad de definir un proveedor habitual, referencia fabricante.
- ▶ Descripciones en varios idiomas para aplicar según idioma seleccionado en el cliente.
- ▶ Códigos de barras con generación automática (EAN, Codebar...)
- ▶ Cálculo de precios teóricos, márgenes, comparativa costes.
- ▶ Tarifas proveedor, importación precios.
- ▶ Posibilidad de publicación automatizada de los artículos en catálogo o tienda en Internet (e-commerce).

PROVEEDORES.

- ▶ Ficha completa, múltiples personas de contacto, múltiples direcciones (domicilio de pago, etc.), condiciones de pago, tarifas, márgenes, rappels, regalos y promociones.
- ▶ Informes de fichas, teléfonos y direcciones, personas de contacto, altas de proveedores, proveedores modificados, cesados, bloqueados, notas de proveedores.
- ▶ Impresión de etiquetas proveedor y código de barras en varios formatos.
- ▶ Configuración de familias de compra y grupos de proveedores
- ▶ Traspaso a contabilidad de los apuntes generados por operaciones de compras.
- ▶ Generación de pagos según condiciones de pago, vencimientos.

GESTIÓN DE DOCUMENTOS DE COMPRA.

- ▶ Informes y conversión de documentos
- ▶ Visualización y modificación
- ▶ Introducción manual
- ▶ Impresión de duplicados
- ▶ Detalle de compras
- ▶ Etiquetas de proveedor
- ▶ Estadísticas gráficas.

DOCUMENTOS DE COMPRA.

- ▶ Propuestas
- ▶ Pedidos
- ▶ Albaranes
- ▶ Facturas.



The screenshots show the 9GEST software interface. The top window displays 'Datos Pedido de Compras' (Purchase Order Data) for order 20060000003. It includes fields for 'Proveedor' (Supplier), 'Fecha' (Date), 'Forma Compra' (Purchase Method), and 'Familia' (Family). A table shows items with columns for 'Cant' (Quantity), 'Referencia' (Reference), 'Descripcion' (Description), and 'Importe' (Amount). The bottom window shows a 'Proceso Realizado' (Process Completed) screen with a 'nougir tecnologic' logo and a summary of the purchase order, including 'Albarán de Compras' (Purchase Order) and 'Factura' (Invoice) details.



GESTIÓN ALMACÉN

- ▶ Control de las existencias de la empresa, así como la gestión de entradas y salidas, regulaciones, inventarios por unidades o por valoración.
- ▶ Dispone de una gestión de ilimitados almacenes en tiempo real (multi-almacén), con tránsitos entre ellos.
- ▶ Las entradas de almacén se realizan automáticamente a partir de los pedidos a proveedores o bien de forma manual, movimientos manuales. Por ejemplo: incidencias, roturas, extravíos, robos, autoconsumos.

DISTINTAS UNIDADES DE COMPRA Y VENTA.

Dentro de los almacenes se consideran diferentes tipos de dimensiones:

- ▶ **COMPRAS:** registre las entradas en la forma que le suministra el proveedor: cajas, palets, packs, piezas, Indicando el cálculo necesario para su transformación en dimensiones de venta.
- ▶ **STOCK Y VENTA:** conozca en todo momento la cantidad en stock en la unidad de venta (unidades, kilos, litros...).

REPOSICIÓN.

- ▶ Procesos automáticos de reposición entre almacenes (configure los límites para generar movimientos incluso en cada artículo) para asegurar los mínimos de los almacenes de venta, permitiendo generar automáticamente solicitudes o avisos de necesidades de pedido a proveedor.
- ▶ Posibilidad enlace e-commerce a stocks en tiempo real.

CONTROL DE INVENTARIO.

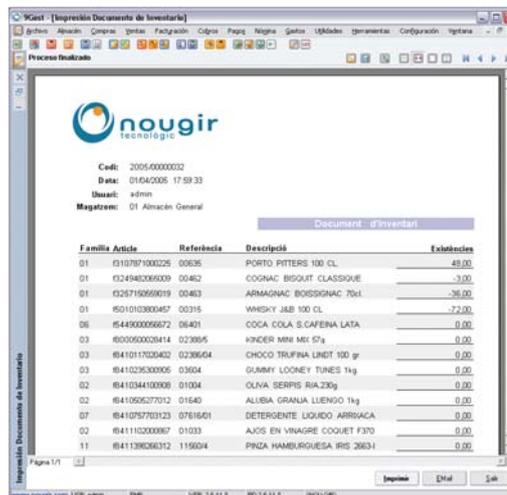
- ▶ Generación de informes especiales para realizar controles de inventario de todos los artículos o sobre un número aleatorio de artículos clasificados por importancia, facilitando el seguimiento real del inventario.

FACILIDAD DE CONSULTA.

- ▶ Conozca en todo momento las existencias de un artículo, unidades pendientes de servir, recibir, valoración, histórico de movimientos, stock por almacén.

CARACTERÍSTICAS GENERALES.

- ▶ Multi-almacén
- ▶ Cálculo permanente del stock real disponible y virtual (entradas previstas).
- ▶ Artículos separados por familias.
- ▶ Utilización del código de barras.
- ▶ Documentos asociados a entradas y salidas
- ▶ Inventario continuo.



Proceso finalizado

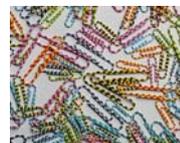
Codi: 2005.00000002
Data: 01/04/2005 17:59:33
Usuari: admin
Magatzem: 01 Almacén General

Document: d'Inventari

| Família | Article | Referència | Descripció | Existències |
|---------|----------------|------------|-----------------------------|-------------|
| 01 | 03107071000225 | 00636 | PORTO PITERS 100 CL. | 49,00 |
| 01 | 03249482006009 | 00402 | COGNAC BISQUIT CLASSIQUE | -3,00 |
| 01 | 03297190900019 | 00403 | ARMAGNAC BOISSIGNAC 70cl. | -36,00 |
| 01 | 05010103000457 | 00316 | WHISKY J&B 100 CL. | -12,00 |
| 06 | 05449000096672 | 08401 | COCA COLA S.CAFENA LATA | 0,00 |
| 03 | 06000000020414 | 023065 | VINGER MINI MIX 0,7g | 0,00 |
| 03 | 06410117000402 | 0230604 | CHOCO TRUFFA LINEE 100 g | 0,00 |
| 03 | 06410230000000 | 02004 | GUMMI LOONEY TUNES 1kg | 0,00 |
| 02 | 06410341000008 | 01004 | OLIVA SERRIS RIA.250g | 0,00 |
| 02 | 06410505070103 | 01040 | ALISIA GRANJA LIENGO 1kg | 0,00 |
| 07 | 06410707030123 | 0701601 | DETERGENTE LIQUIDU ABRYACA | 0,00 |
| 02 | 06411102000002 | 01003 | AJOS EN VINAGRE COCHET F370 | 0,00 |
| 11 | 06411306200312 | 115004 | PIZZA HAMBURGUESA IRS 200x1 | 0,00 |

Pàgina 1/1

Impressió Document d'Inventari



GESTIÓN VENTAS Y FACTURACIÓN

CLIENTES.

- ▶ Ficha completa, datos fiscales, condiciones de pago y facturación, múltiples contactos y direcciones (fiscales y de envío).
- ▶ Configuración de grupos de clientes, tarifas, frecuencias de facturación.

GENERADOR DE INFORMES.

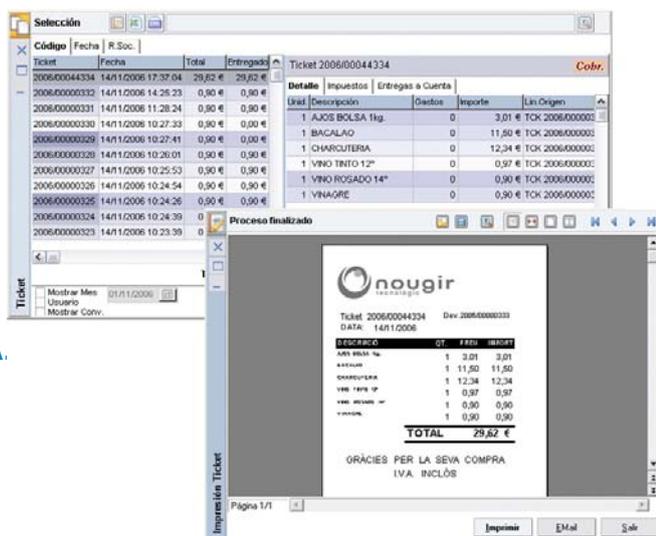
- ▶ Tarifas ilimitadas, precios especiales por cliente, hasta 5 descuentos en cascada.
- ▶ Fichas, teléfonos y direcciones, altas de clientes, clientes modificados, cesados, bloqueados.

DOCUMENTOS DE VENTA.

- ▶ Presupuestos
- ▶ Pedidos
- ▶ Albaranes
- ▶ Facturas
- ▶ Facturas pro-forma y de abono.

GESTIÓN DE DOCUMENTOS DE VENTA.

- ▶ Conversión de documentos.
- ▶ Introducción manual.
- ▶ Impresión de duplicados.
- ▶ Visualización y modificación.
- ▶ Listado de documentos y detalle de ventas.
- ▶ Formatos y máscaras para la numeración configurable.
- ▶ Posibilidades de facturación automática a partir de albaranes de clientes, aplicando múltiples criterios, grupos de clientes, fechas, condiciones ficha.
- ▶ Conceptos y descripciones agrupados o en detalle en documentos
- ▶ Personalización de los formatos de documentos: facturas, albaranes, presupuestos... cada uno ellos personalizable de manera independiente.
- ▶ Posibilidad de impresión de etiquetas de transporte a partir de albaranes de venta.
- ▶ Análisis mediante estadísticas gráficas y comparativas.
- ▶ Exportación de documentación: impresora, fax, e-mail y en diversos formatos.



TERMINAL PUNTO DE VENTA

- ▶ Lectura automática mediante lector de código de barras o pantalla táctil, configurable. Permite la introducción de tickets manualmente, minimizando, el número de pulsaciones de teclas necesarias y añadiendo teclas "rápidas" que facilitan el trabajo al usuario.

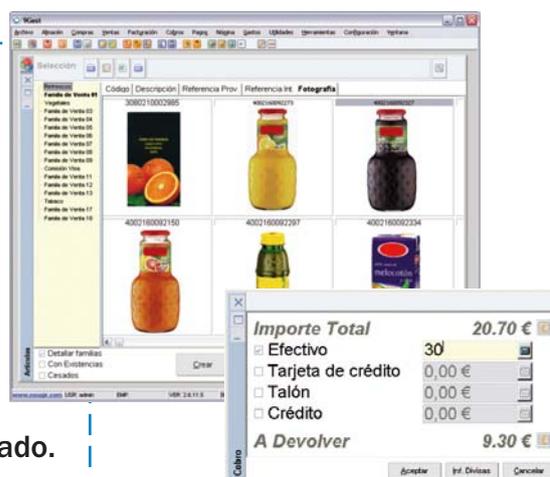


TERMINAL PUNTO DE VENTA

- ▶ El diseño de pantalla y funcionalidad es configurable. Automáticamente se visualiza la descripción del artículo y el precio en un visor para el cliente.
- ▶ Se permite realizar ventas de promoción o regalo (precio cero) y ventas especiales a precio de coste limitadas a unos determinados usuarios si se exige.
- ▶ Se controlan de forma especial los cobros realizados con tarjeta. Disposición de opción que permite realizar pagos desde caja. Mediante un generador de informes especial posibilidad de obtener la lista de venta del día por línea de caja, permitiendo controlar de forma sencilla el cuadro de caja.
- ▶ Apertura de caja y arqueos de caja Z.
- ▶ Podrá conocer en todo momento existencias de su central y de otras delegaciones. Conocer las cantidades y fechas pendientes de recibir de sus proveedores. Efectuar estadísticas integradas. Automatizar la contabilidad de ventas y cajas.
- ▶ Configuración estándar para impresoras de tickets, lectores láser, visores, cajones y teclados programables.

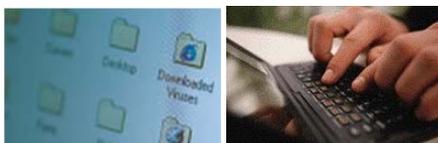
CARACTERÍSTICAS GENERALES:

- ▶ Informe de ventas por cajas y vendedor.
- ▶ Multi-tienda y enlace a diversos locales.
- ▶ Ilimitadas cajas por tienda.
- ▶ Control de permisos de acceso en caja.
- ▶ Varios arqueos por día.
- ▶ Control de créditos y entregas a cuenta.
- ▶ Controles X en cualquier momento.
- ▶ Informe por diario de ventas por caja detallado.



GESTIÓN FINANCIERA Y COSTES

- ▶ Gestión de costes, cobros, pagos y abonos.
- ▶ Conozca en todo momento el importe de las cantidades adeudadas, y el riesgo de sus clientes. Extraiga fácilmente la información de los recibos pendientes de cobro y realice la gestión de cobros.
- ▶ Diversos listados de recibos, sobres y cartas a clientes.
- ▶ Remesas mediante ficheros automatizados según normas CSB 19 y 58.
- ▶ Diversos listados de remesas y su contenido.
- ▶ Histórico de remesas enviadas.
- ▶ Configuración de bancos y entidades.
- ▶ Control de pagos a proveedores desde vencimientos generados en facturas de compra.



CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

- ▶ Arquitectura cliente/servidor trabajando sobre bases de datos Microsoft SQL Server, MySQL u Oracle, cumpliendo así ampliamente los requerimientos de solidez, fiabilidad, rendimiento y prestaciones que necesita toda empresa.
- ▶ Funcionamiento en ordenador individual, red local o entorno remoto.
- ▶ Interfaz de usuario intuitiva y optimizada para su uso con teclado.
- ▶ Plena integración con entornos ofimáticos Microsoft Office.
- ▶ Comunicaciones por Internet, correo electrónico, XML, publicación datos.
- ▶ Seguridad de accesos propia, pudiendo definir quien accede a un determinado módulo.
- ▶ Sistema de trazabilidad y auditoría, permitiendo localizar de forma ágil un documento de origen a partir del actual, sabiendo además quien y cuando lo ha generado o modificado.
- ▶ Estabilidad y requerimientos poco exigentes para estaciones de trabajo y servidores.
- ▶ Sistema de actualizaciones on-line, con automatismo para la distribución por los puestos de trabajo.

CARACTERÍSTICAS FUNCIONALES

- ▶ Aplicación modular, multipuesto y multiempresa.
- ▶ Configurable en varios idiomas y divisas, con traductor on-line integrado.
- ▶ Entorno personalizable de documentos, pudiendo insertar logotipos, textos.
- ▶ Enlace con las principales aplicaciones de contabilidad.
- ▶ Manual de usuario contextual integrado.
- ▶ Implantación y formación sencillas.
- ▶ Múltiples informes por módulo y abierto a la generación de nuevos.
- ▶ Sistemas de búsqueda integrados en todas las listas.
- ▶ Digitalización e introducción de documentos o fotografías.

